

Vind een koper voor je bedrijf op het grootste bedrijfsovernameplatform van Nederland!

In dit document lees je alles over het plaatsen van een advertentie op het platform van Bedrijventekoop.nl

Bedrijventekoop.nl brengt sinds 2002 kopers en verkopers van bedrijven met elkaar in contact. En met succes! Inmiddels is bij ruim 10.000 bedrijfsovernames het eerste contact via ons tot stand gekomen.

Met ons pakket 'Bedrijf verkopen' ga je anoniem op zoek naar kopers voor je bedrijf middels een bedrijfsadvertentie. Op deze manier kom je direct in contact met potentiële partijen. Daarnaast proberen we ze je goed mogelijk te ondersteunen met verschillende informatie- en procesdocumenten en nemen we ook altijd eerst persoonlijk contact met je op voordat we je advertentie online plaatsen. Zo gaan we ook voor een succesvolle bedrijfsovername voor jou!

Hoe werkt het?

Voor de verkoop van je bedrijf maak je een advertentie aan, waarin je aan de hand van een aantal bedrijfskenmerken en een anonieme tekstuele beschrijving een bedrijfsprofiel opstelt. De advertentie verschijnt in onze database en wordt automatisch gematcht met onze zoekadvertenties. Geïnteresseerde partijen kunnen vervolgens reageren via ons systeem en worden naar je doorgestuurd. Zo kom je direct in contact met potentiële kandidaten.



Feiten en cijfers

- ✓ **1.000.000** bezoekers per jaar
- ✓ **25.000** actuele nieuwsbriefabonnees
- ✓ Ruim **5.000** volgers op social media
- ✓ Ruim **450** aangesloten overnameadviseurs
- ✓ **65.000** geregistreerde gebruikers

Een advertentie creëer je eenvoudig binnen 10 minuten online door de volgende stappen te nemen:

Stap 1: Ga naar www.bedrijventekoop.nl en klik in het menu onder 'Bedrijf verkopen' op 'Plaats verkoopadvertentie'

Stap 2: Begin het aanmaken door op 'Start hier' te klikken en vul vervolgens je e-mailadres in.

Stap 3: Vul de bedrijfskenmerken in en geef een anonieme tekstuele beschrijving van je bedrijf en de gewenste koper.

Stap 4: Bred je pakket eventueel uit door extra opties aan te vinken (dit is optioneel). Meer informatie hierover vind je verderop in dit document.

Stap 5: Dien je profiel in door de betaling te voltooien.

Stap 6: Wij nemen binnen 24 uur (werkdagen) contact op om je profiel door te nemen.

Stap 7: Wanneer je akkoord geeft, dan plaatsen we je profiel online.

Goed om te weten: Alle in te vullen persoonsgegevens zijn puur bedoeld voor ons om contact met je te leggen. Wij delen geen persoonlijke informatie, zoals bedrijfsnaam of contactgegevens, met geïnteresseerde partijen.

Handige hulpmiddelen

Whitepaper 'Bedrijf verkopen - Alles wat je moet weten van A tot Z!'

Het bedrijfsovernametraject is een complex proces waar veel bij komt kijken. Om je op weg te helpen hebben wij een informatiedocument geschreven waarin we in een overzichtelijke samenvatting stapsgewijs door dit traject lopen. We informeren je over de verschillende onderwerpen en delen een aantal handige tips & tricks.

Benieuwd naar de waarde van je bedrijf?

De bedrijfswaarde is een belangrijk onderdeel van het verkooptraject. Deze biedt namelijk een goed uitgangspunt voor de te hanteren vraagprijs voor je bedrijf. Speciaal hiervoor hebben wij een gratis waarderingstool ontwikkeld die op basis van een aantal financiële kenmerken een goede indicatie geeft van de waarde van je bedrijf.



Persoonlijk contact

Voordat we je profiel online plaatsen nemen we altijd eerst persoonlijk contact op om het profiel met je door te nemen.



Wij rekenen geen succesfee

De basisprijs voor het pakket is € 295,-. Wij rekenen geen succesfee bij verkoop en zullen je abonnement niet stilzwijgend verlengen.



Anoniem reageren via ons reactiesysteem

Je kunt via het reactiesysteem in je account anoniem communiceren met geïnteresseerde partijen.

Inhoud pakket 'Bedrijf verkopen'

Het pakket 'Bedrijf verkopen' kost € 295,- voor 6 maanden. Om je zo goed mogelijk te helpen bij het bedrijfsovernametraject bestaat ons pakket naast de advertentie uit de volgende zaken:

- **Eenmaal opname nieuwsbrief:** Je advertentie wordt eenmaal meegenomen in onze wekelijkse nieuwsbrief, waarin we ons nieuwste aanbod presenteren aan 25.000 abonnees.
- **Informatiedocumenten bedrijfsovername:** Bij een bedrijfsovername komt veel kijken. Met deze documenten informeren we je over verschillende onderwerpen, zoals: hoe om te gaan met een potentiële koper, de juridische- en fiscale aspecten en de onderhandelingen over de verkoop.
- **Procesdocumenten bedrijfsovername:** Daarnaast zijn een aantal procesdocumenten van belang. Wij voorzien je van een blanco kandidaatformulier, geheimhoudingsovereenkomst en informatie memorandum.
- **Anoniem reageren via ons intern reactiesysteem:** Bij een bedrijfsovername is anonimiteit vaak van belang. Daarom kun je bij ons via een intern reactiesysteem vanuit je account reageren op geïnteresseerde partijen en blijf je dus anoniem.
- **Telefonische intake voor plaatsing profiel:** Wij nemen je advertentie altijd telefonisch met je door voordat we deze online plaatsen. Door onze jarenlange ervaring weten we hoe we je advertentie zo optimaal mogelijk in kunnen richten.
- **Doorlopende matching database zoekprofielen:** Wanneer je profiel online verschijnt ontvang je een melding van alle zoekprofielen die overeenkomen met de door jou ingevulde bedrijfskenmerken. Daarna ontvang je meldingen van nieuwe zoekprofielen zo lang je advertentie loopt.
- **Het boek 'Bedrijf verkopen, bedrijf kopen':** In dit boek wordt het bedrijfsovernametraject van beide kanten beschreven. Zo word je optimaal voorbereid op wat komen gaat.

Meest gestelde vragen

Wat kost het plaatsen van een advertentie?

Voor een basisadvertentie betaal je € 295,- exclusief btw. Je kunt het pakket eventueel uitbreiden met extra zichtbaarheidsopties of dienstverlening vanuit onze kant, maar dit is optioneel. Verderop vind je hier meer informatie over.

Wordt mijn advertentie stilzwijgend verlengd?

Nee, wij doen niet aan stilzwijgende verlenging. Je betaalt voor 6 maanden en na deze periode nemen we contact met je op om de status van de verkoop te bespreken. Je kunt dan zelf aangeven of verlenging wenselijk is.

Rekenen jullie een succesfee bij succesvolle verkoop?

Nee, wij rekenen geen succesfee bij succesvolle verkoop. Je betaalt puur voor de advertentiekosten. Deze zijn voor iedereen gelijk, omdat we iedereen dezelfde zichtbaarheid bieden.

Hoe zorg ik dat niemand weet dat mijn bedrijf te koop staat?

Advertenties worden bij ons anoniem opgesteld. Je bedrijfsnaam wordt niet vermeld. Ook je contactgegevens worden niet gedeeld met geïnteresseerde partijen. Stel je advertentie zo op, dat niet met zekerheid te herleiden valt dat het om jouw bedrijf gaat. Kies bijvoorbeeld een bredere regio en beschrijf je activiteiten zo globaal mogelijk. Wij kunnen je hier uiteraard bij helpen.

Wat moet ik invullen in mijn advertentie?

De bedrijfskenmerken zijn middels vaste velden in te vullen. Verder is het in de tekst van belang om iets te vertellen over je

bedrijfsactiviteiten, wat je aanbiedt, waar je bedrijf zich in onderscheidt en hoe de gewenste koper eruit ziet. Om je op weg te helpen, hebben we bij het invulformulier handige informatieballonnetjes met suggesties geplaatst.

Wat is mijn bedrijf waard?

Dit is een belangrijke vraag bij een bedrijfsovername. Hier hebben wij speciaal een gratis waarderingstool voor ontwikkeld, waarmee je een goede indicatie van je bedrijfswaarde op kunt vragen (zie blok 'Handige hulpmiddelen' hierboven). Ben je op zoek naar een professionele waardebeoordeling van je bedrijf? Neem dan contact op met een van de bij ons [aangesloten waarderingsspecialisten](#).

Past mijn bedrijf wel op een platform als Bedrijventekoop.nl?

In principe zijn alle bedrijven welkom bij ons. Wij zijn een online platform en niet gebonden aan bepaalde branches of regio's.

Ik ben ondernemer in het buitenland. Kan ik dan ook bij Bedrijventekoop.nl terecht?

Dat kan zeker. Op ons platform zijn bedrijven te vinden vanuit heel Europa en zelfs daarbuiten.

Wanneer kan ik vertrouwelijke informatie over mijn bedrijf prijsgeven?

Vertrouwelijke informatie delen met potentiële kopers is altijd een spannend moment. Zorg ervoor dat je altijd een getekende geheimhoudingsverklaring hebt, voordat je iets prijsgeeft. Deze is te vinden in het pakket 'Bedrijf verkopen'.

Bezoekersprofiel

Achtergrond

Ondernemer	79%
In loondienst	11%
Adviseur	7%
Starter	2%
Werkzoekende	1%

Opleiding

HBO / WO	83%
MBO	14%
Geen	3%

Werkervaring

> 5 jaar	80%
0 - 5 jaar	10%
Adviseur	7%
Geen	3%

Eigen vermogen

> €100.000	71%
€50.000 - €100.000	15%
< €50.000	14%

Extra mogelijkheden Bedrijventekoop.nl

Om je profiel nog beter onder de aandacht te brengen bij onze 80.000 maandelijkse bezoekers, hebben wij een aantal extra mogelijkheden die ingezet kunnen worden. Deze zijn onder te verdelen in extra zichtbaarheid voor je profiel, aanvullende dienstverlening vanuit ons en internationale plaatsing op onze buitenlandse varianten. Hieronder vind je een overzicht:

Extra zichtbaarheid

Upgrade nieuwsbrief	€ 50,00
Prominent in beeld op de homepage	€ 100,00
Zichtbaar als uitgelicht bedrijf	€ 150,00
Pakket extra aandacht	€ 250,00
Facebookcampagne	€ 150,00
LinkedIncampagne	€ 150,00

Aanvullende diensten

Reactiebeheer	€ 250,00
Direct mailing naar historische reacties	€ 250,00
Mailing naar lijst potentiële kandidaten	€ 500,00

Internationale plaatsing

België, Duitsland en Spanje (per land)	€ 50,00
Pakket internationaal	€ 100,00

* Alle prijzen zijn exclusief BTW.

Upgrade nieuwsbrief

Bij het plaatsen van het profiel heb je de mogelijkheid om in plaats van eenmaal, driemaal meegenomen te worden in de nieuwsbrief, de eerste woensdag na plaatsing, een maand erna nogmaals en een maand erna nogmaals. De nieuwsbrief wordt verstuurd naar 25.000 abonnees.

Prominent in beeld op homepage

Je profiel zal minimaal een week getoond worden op de homepage van Bedrijventekoop.nl en andere relevante pagina's.

Zichtbaar als uitgelicht bedrijf

Je profiel zal getoond worden op de eerste selectiepagina die gebruikers bezoeken, voordat ze de resultaten in het te koop aangeboden overzicht kunnen bekijken.

Pakket extra aandacht

Het pakket bevat plaatsing in de nieuwsbrief, omhoogplaatsing in het overzicht, prominent in beeld op de homepage en zichtbaar als uitgelicht bedrijf voor een voordelige prijs.

Facebook campagne

Je profiel wordt middels een campagne op Facebook onder de aandacht gebracht bij een specifiek opgestelde relevante doelgroep.

LinkedIn campagne

Je profiel wordt middels een campagne op LinkedIn onder de aandacht gebracht bij een specifiek opgestelde relevante doelgroep.



Reactiebeheer

Bedrijventekoop.nl zal de eerstelijns reactieopvolging verzorgen. Na het toesturen van een kandidaatformulier en een geheimhoudingsverklaring, sturen wij het informatiememorandum toe (welke zelf aangedragen dient te worden). Deze optie garandeert een extra stap anonimiteit en bespaart kostbare tijd.

Direct mailing naar historische relaties

Bedrijventekoop.nl zal een mailing verzorgen waarin we je profiel voorleggen aan een geselecteerde groep kandidaten uit de eigen database die in het verleden op een soortgelijk bedrijf hebben gereageerd.

Mailing naar lijst potentiële kandidaten

Bedrijventekoop.nl maakt een lijst van potentieel geïnteresseerde partijen (max. 25). Deze zullen benaderd worden met de vraag of er interesse bestaat voor je profiel. De lijst wordt actief benaderd en opgevolgd wanneer reactie uitblijft.

Internationale plaatsing

Je profiel wordt getoond op één of meerdere van onze internationale platforms in België, Duitsland en Spanje. Daarbij wordt het opgenomen in de betreffende nieuwsbrief.

Pakket internationaal

Je profiel wordt getoond op al onze internationale platforms in België, Duitsland en Spanje voor een voordeligere prijs. Daarbij wordt het opgenomen in de betreffende nieuwsbrief.

**Heb je vragen?
Wij staan voor je klaar!**

Bel **0492 - 37 00 88** of mail info@bedrijventekoop.nl



Monique Denis



Bas van Helvoort



Angelique Emonds



Sabine Verbruggen